

# 営業・販売力強化セミナー

飛込み営業・生涯無敗のスゴ腕セールスウーマン“朝倉千恵子”が伝授！

## 営業・販売の現場ですぐ役立つ！ 初対面の1分間で 相手をその気に させる技術

2時間後に必ず意識が変わります！  
貴社の社員教育にこの機会をご活用ください！

トップセールスと言われる人は、お客様との初対面の一瞬に全てを集中させて、その後の商談・交渉を有利に展開しています。

営業・販売の世界で継続的に成果を上げるためには、この初対面での1分間が「カギ」となります。そこで、直ぐに使えて直ぐに結果が出る「1分間で相手を制する」秘訣について伝授します。

【講座内容】

- 第一印象の重要性
- 礼儀・挨拶の仕方
- 売れる営業担当者の「ABCDの法則」
- 究極の質問話法を身に付ける
- 「あなたから買いたい」と言われるために



講師

株式会社新規開拓 代表取締役社長

朝倉 千恵子 氏

朝倉氏が主宰する「トップセールスレディ育成塾」の卒業生は2,300名超を誇る！

営業指南書はじめ著書37冊をもつカリスマ講師

35歳で営業経験ゼロから大手研修会社に入社し年間売上ダントツ1位となる。2001年独立。現在、丸ビルにオフィスを構え、社員教育・営業研修のコンサルタントとして全国各地を飛び回るカリスマ講師。  
【著書】『コミュニケーションの教科書』『初対面の常識』他多数。

日時 平成30年6月18日(月) 14:00 ~ 16:00

会場 八戸商工会館 4階(八戸市堀端町2-3) 定員 50名(定員になり次第締切)

受講料 会員 2,000円 / 非会員 4,000円(当日申し受けます)

申込み 6月12日(火)までに、TELまたはFAXにてお申込みください。

TEL▶0178-43-5111 / FAX▶0178-46-2810

主催 八戸商工会議所 中小企業相談所

【八戸商工会議所 経営支援1課 行】 FAX▶0178-46-2810

「初対面の1分間で相手をその気にさせる技術」受講申込書(6/18開催)

事業所名

〔TEL〕

〔FAX〕

参加者名

①

②

③

\* ご記入頂いた情報は、商工会議所からの各種連絡及び情報提供のために利用いたします。